

#### **INSCAE**

# TECHNIQUES D'ÉLABORATION D'ARGUMENTAIRES DE VENTES EFFICACES

Aucune description

Niveau: MasterClass

Prix: à partir de 0,00 Ar HT

Durée: 5 jours | 30 heures

Place: personnes

#### Sessions

### Objectifs de cette formation

- Aider les participants à trouver des idées originales pour bien présenter leurs produits et services.
- Guider pas à pas les apprenants à trouver les moyens qu'il faut pour répondre aux besoins des clients sans perdre de temps
- Fournir un outil de travail efficace qui permet d'augmenter le Chiffre d'Affaires de la Société.
- À l'issue du séminaire, les participants sauront présenter leurs produits et services selon les techniques modernes et auront en main l'outil nécessaire pour une prospection commerciale efficace.

## Programmes de cette formation

• - TECHNIQUES D'ÉLABORATION D'ARGUMENTAIRES DE VENTES EFFICACES

THÈME 1 : ÉTUDE DE PRODUITS ET DE SERVICES

THÈME 2 : ÉTUDE DE LA CONCURRENCE

THÈME 3: BENCHMARKING

THÈME 4: TECHNIQUES D'ARGUMENTATION

THÈME 5 : LA MÉTHODE D'ARGUMENTATION AVEC LE SYSTÈME SONCAS

THÈME 6 : ÉTUDE DE CAS RÉEL : ÉLABORATION D'ARGUMENTAIRES DE VENTES SUR UNE

**ACTIVITÉ**