



INSCAE

TECHNIQUES DE PROSPECTION COMMERCIALE

Aucune description

Niveau : Avancée

Prix : à partir de 0,00 Ar HT

Durée : 5 jours | 30 heures

Place : personnes

Sessions

Objectifs de cette formation

- Conçu pour préparer les opérateurs économiques à affronter la concurrence, ce séminaire est vital pour être agressif sur le plan commercial.
- À l'issue du séminaire, les participants seront en mesure de gérer efficacement leur portefeuille de clientèle, trouver de nouveaux clients et développer ainsi efficacement le marché actuel et le Chiffre d'Affaires de leur Société.

Programmes de cette formation

- - TECHNIQUES DE PROSPECTION COMMERCIALE

THÈME 1 : COMPRENDRE CE QU'EST LA PROSPECTION

THÈME 2 : LE CADRE GÉNÉRAL DE LA PROSPECTION

THÈME 3 : TECHNIQUES DE PROSPECTIONS EFFICACES

THÈME 4 : LA PROSPECTION PHYSIQUE

THÈME 5 : LA PROSPECTION À TRAVERS LE MARKETING DIRECT