Hôtellerie

4- VENDRE PLUS AU RESTAURANT

Aucune description

Niveau : Avancée

Prix : à partir de 0,00 Ar HT

Durée : jours | heures

Place : personnes

Sessions

Objectifs de cette formation

- Faire de sa carte de restaurant un outil de communication indispensable
- Valoriser les produits de sa carte
- Améliorer ses ventes

Programmes de cette formation

- - CONTENU :

L’accueil du client

Les étapes de la vente

Le suivi de la table

7 techniques pour vendre plus

Gérer les clients mécontents

La carte du restaurant : 1 atout

La fidélisation

Mieux vendre le vin au restaurant

Powered by FORMAFUSION