

KENTIA

CONVAINCRE ET S'IMPOSER EN NÉGOCIATION

Aucune description

Niveau : Intermédiaire

Prix : à partir de 315 000,00 Ar HT

Durée : 1 jours | heures

Place : personnes

Sessions

Objectifs de cette formation

- L'objectif de la formation est de transformer les participants en véritables négociateurs qui pourront faire face à toutes les situations
- À l'issue de la formation, les participants devront :
 - comprendre clairement ce qu'est la négociation et ses enjeux
 - connaître le processus d'une bonne négociation
 - acquérir les techniques pour faire face à toutes les situations

- être à même de mener à leurs termes toutes les négociations auxquelles ils feront face

Programmes de cette formation